



Как найти свою нишу: 5 вариантов

Вариант	Что делать	Пример	Твое решение
Рассуждать логически	<p>Составь три списка:</p> <ul style="list-style-type: none">• что ты умеешь делать;• что ты любишь делать;• за что тебе платят или готовы платить. <p>Найди пересечение списков – это и будет твоя ниша</p>	Ты умеешь танцевать, любишь заниматься йогой и работаешь учителем в школе. Попробуй открыть студию йоги и танца	
Специализироваться	Выбери поднишу в сфере, в которой ты разбираешься. В узкой нише меньше конкурентов и проще продвигаться	Ты разбираешься в финансах – сконцентрируйся на узкой сфере вроде международной отчетности. Хорошо готовишь – начни специализироваться на десертах или выпечке хлеба	
Улучшить существующее	Посмотри, что вокруг можно улучшить. Улучшение и забота о клиенте – отличный способ отстроиться от конкурентов	Все школы иностранных языков в городе преподают по устаревшей методике, а ты можешь предложить новую и более эффективную	
Упростить сложное	Часто современные бизнесмены не думают о пользе для клиента, поэтому заказать у них что-то очень сложно – нужно заполнять заявки, разбираться в непонятных терминах, составлять ТЗ или выбирать из множества вариантов. Если ты можешь упростить это – клиенты к тебе потянутся	Для заказа торта у кондитера клиенту нужно выбрать начинки, декор. Ты знаешь, как упростить процесс. Например, разработать универсальные наборы	
Познать себя	С помощью глубокого самоанализа и специальных тестов разберись, в чем заключается твое призвание	Тест Белбина показал, что твоя роль в команде – «дипломат». Возможно, тебе стоит построить бизнес на посредничестве между людьми, заняться подбором персонала	



Выбери свою нишу

1 В каких сферах ты получил образование? Может быть, учился на юридическом факультете в вузе, одновременно окончил художественную школу, а недавно прошел психологические курсы? Составь список.

2 Выпиши все, что ты хорошо умеешь делать. Это необязательно профессиональные занятия. Способность быстро сходиться с людьми и устраивать классные вечеринки для друзей – тоже умения.

3 Перечисли дела, которыми тебе нравится заниматься. Наверняка будут пересечения с первыми двумя пунктами – это нормально.

4 Подумай: чему бы ты хотел научиться? В чем готов глубоко разобраться?

5 Напиши, где ты работал раньше и где работаешь сейчас.

6 Внимательно посмотри на списки, которые у тебя получились. Выдели пункты, которые пересекаются хотя бы в 2–3 списках. Если совпадений нет, выбери наиболее похожие занятия.

7 Из списка 6 выбери то, за что люди готовы платить деньги.

8 Из списка 7 выбери то, чем бы тебе больше всего хотелось заниматься. Это и есть та ниша, в которой можно создавать и развивать свой бизнес.
