

Чек-лист перед первой импортной поставкой

Товар и экономика

- ☐ Проверили спрос и цены конкурентов.
- ☐ Рассчитали планируемую маржу.
- ☐ Посчитали полную себестоимость товара.
- ☐ Учли доставку, пошлину, НДС, оформление и хранение.
- ☐ Предусмотрели запас на изменение курса валюты и дополнительные расходы.

Требования к ввозу

- ☐ Определили код ТН ВЭД.
- ☐ Проверили ставку таможенной пошлины и НДС.
- ☐ Убедились, что товар разрешено ввозить в Россию.
- ☐ Выяснили, нужны ли сертификаты, декларации или лицензии.
- ☐ Проверили требования к маркировке и этикетке на русском языке.

Поставщик и товар

- ☐ Проверили регистрационные документы и реквизиты поставщика.
- ☐ Получили и протестировали образец товара.
- ☐ Зафиксировали характеристики, комплектацию и допустимый процент брака.
- ☐ Согласовали упаковку и порядок проверки партии перед отправкой.

Контракт и оплата

- ☐ Подписали внешнеторговый контракт.
- ☐ Указали цену, количество, сроки и условия поставки.
- ☐ Прописали ответственность за брак, задержку и недоставку.
- ☐ Проверили, может ли банк провести платеж.
- ☐ Убедились, что получатель денег указан в контракте.

Доставка и оформление

- ☐ Выбрали маршрут, перевозчика и способ доставки.
- ☐ Оформили страхование груза.
- ☐ Подготовили инвойс, упаковочный лист и транспортные документы.
- ☐ Выбрали таможенного представителя, если он необходим.
- ☐ Заложили дополнительное время на производство, доставку и таможню.

Оплачивайте партию только после проверки всех пунктов. Для первой поставки лучше выбрать небольшой объем товара и предусмотреть финансовый резерв.